

Hoofdstuk 5 – Gespecialiseerde kennis

Samenvatting van 21 pagina's

De 4e stap naar rijkdom.

Er zijn 2 soorten kennis: algemene en gespecialiseerde kennis.

Algemene kennis is niet nuttig in de accumulatie van geld.

KENNIS zal geen geld aantrekken, tenzij het georganiseerd is en intelligent gedirigeerd wordt door praktische ACTIEPLANNEN tot het BEPAALDE DOEL van GELD VERGARING.

De grootste vergissing is dat mensen denken dat kennis = macht.

Kennis is alleen potentiële macht. Dit is de ontbrekende schakel in onze scholen.

We zouden kinderen moeten onderwijzen hoe ze kennis moeten organiseren en gebruiken nadat ze het verkregen hebben.

Een goed opgeleid mens is iemand die de kunde heeft ontwikkeld om te verkrijgen wat hij wil, zonder de rechten van een ander geweld aan te doen.

Iedereen is opgeleid die weet waar hij kennis moet halen en hoe hij deze om kan zetten in definitieve actieplannen.

Totdat je zeker bent van je vermogen om VERLANGEN om te zetten in geld, zal je over GESPECIALISEERDE KENNIS moeten beschikken t.a.v. je product. Als je die niet hebt of kunt bevatten, roep dan je 'Master Mind' groep ter hulp.

Macht is nodig voor het vergaren van grote fortuinen. Macht wordt verkregen door hooggeorganiseerde en intelligent gedirigeerde specialistische kennis. Die kennis hoeft niet in het bezit te zijn van degene die het fortuin vergaart. Laat je dus niet op de kop zitten door minderwaardigheidscomplexen als je niet opgeleid bent. Als je een Master Mind groep kunt samenbrengen, ben je net zo opgeleid als de rest.

Voorbeeld:

Henry Ford had m.b.v. zijn "Master Mind" groep toegang tot alle gespecialiseerde kennis die hij nodig had om de rijkste man in Amerika te worden. Hij hoefde deze kennis niet zelf te bezitten.

Thomas A Edison had maar 3 maanden scholing en stierf niet arm. Henry Ford had de basisschool niet afgemaakt en boerde erg goed.

GESPECIALISEERDE KENNIS is de meest overvloedige en goedkoopste dienst die er bestaat!

KOOP KENNIS IN. Zorg dat je bronnen betrouwbaar zijn:

1. Eigen ervaring en opleiding
2. Samenwerking met anderen
3. Scholen en universiteiten
4. Bibliotheken
5. Speciale cursussen

Succesvolle mannen stoppen nooit met het vergaren van gespecialiseerde kennis die gerelateerd is aan hun business.

De onsuccesvolle zijn gestopt met het vergaren van kennis.

Scholing doet eigenlijk niets anders dan je op het pad zetten om te leren hoe je praktische kennis kunt vergaren.

In de tijd dat het boek geschreven is (net na de crisis in de vroege 1900-en) was specialisatie in combinatie met management skills veruit het belangrijkste. Er was een enorme groei van avondscholen per post.

Het voordeel van extra scholing in de avonduren is dat je er ZELFDISCIPLINE mee leert. We maken doorgaans niet veel gebruik van de aangeboden scholing. Wat gratis is, wordt niet gewaardeerd.

Scholing wordt niet gewaardeerd als het gratis is. Als je voor je eigen scholing moet betalen, zorgt dit voor een BESLISSING, PROMPTHEID, ACTIE en de GEWOONTE OM TE EINDIGEN WAT JE BEGINT.

Mensen die het voor elkaar hebben gekregen om zichzelf te scholen, hebben de kwaliteiten in zich van leiderschap.

Er is één zwakte in de mens waarvoor er geen remedie is: de universele zwakte van een GEBREK AAN AMBITIE. Mensen die tijd maken om naast hun baan nog bij te scholen in de avonduren, beklimmen de ladder veel sneller.

HET LOONT OM TE WETEN HOE JE KENNIS KUNT KOPEN.

Omscholen of meebewegen met de markt is soms noodzakelijk om te overleven. De persoon die stopt met sturen omdat hij zijn school heeft afgemaakt is gedoemd tot middelmatigheid, ongeacht wat zijn professe is.

Het pad van succes is het pad van de continue navolging van kennis.

Voorbeeld:

Een verkoper in een kruidenierswinkel raakt zijn baan kwijt door de depressie. Hij schoolt zich in accountancy (hij had wat voorgaande boekhoudervaring) en schaft de nieuwste boekhoudkundige en kantoor uitrusting aan. Hij start een business voor kleine ondernemers voor een lage prijs. Hij trekt er meer dan 100 aan en wordt zo lucratief dat hij een mobiel kantoor aanschaft. Nu bezit hij een vloot van boekhoudkantoren 'op wielen' en heeft een grote groep boekhoudkundige assistenten onder hem. Na een jaar betaalt hij 10x meer belasting dan wat hij betaald kreeg bij de kruidenier.

Alles begint met een IDEE.

Het grootste gevaar van onderaan de ladder te beginnen is dat het een GEWOONTE wordt en dat de ambitie die je ooit had sterft.

als je hoger op de ladder weet te starten, hou je je ogen open voor KANSEN en pak je ze zonder aarzeling.

Doe dus moeite om zo snel mogelijk hoger op de ladder te komen of te beginnen.

Wieger compromissen te sluiten met het leven door in een baan te blijven die je niet wilt.

We rijzen naar hogere posities of blijven aan de bodem door condities die we kunnen controleren als we ervoor kiezen om ze te controleren.

Vooraf ook: succes en falen zijn voornamelijk het resultaat van GEWOONTE!

Contacten met personen die geen genoegen nemen met omstandigheden is een aanwinst die niet met geld gemeten kan worden. Door het Master Mind principe toe te passen, kunnen mensen met bij elkaar passende talenten samen een goed lopend bedrijf starten.

Als dit principe je aanspreekt, zal het volgende hoofdstuk van GEORGANISEERDE PLANNING je wel aanstaan.

Met een goed IDEE kan je meer verdienen dan de gemiddelde advocaat, dokter of ingenieur die vele jaren opleiding hebben genoten.

Achter ieder IDEE staat gespecialiseerde kennis. VERBEELDING is nodig om IDEEEN met gespecialiseerde kennis te combineren in de vorm van GEORGANISEERDE PLANNEN die tot rijkdom zullen leiden.

Als je VERBEELDINGSKRACHT hebt, dan zorgt dit hoofdstuk misschien al voor het idee dat je rijkdom gaat bieden.

Onthoud: het IDEE is de hoofdzaak.

Gespecialiseerde kennis is om de hoek te vinden – om elke hoek!