

Hoofdstuk 1 – Introductie

Gedachten zijn dingen die vooral heel krachtig worden wanneer ze gemengd worden met

- Definitief doel
- Volharding
- Brandend verlangen

Een BRANDEND VERLANGEN kent geen obstakels. Diegene die bereid is om zijn/haar hele toekomst te investeren in één draai aan het levenswiel, is degene die wint.

Woorden zijn daarin niet belangrijk, het is de overtuiging van het verlangen dat van belang is. Wat je DENKT is van belang. Als iedere lezer dit principe begreep, was de rest van het boek niet meer nodig geweest.

Ontwikkel een doel waar niet vanaf geweken kan worden. Dat doet men het beste door resoluut alle schepen achter zich te verbranden. Blijf dit doel nastreven, ongeacht schijnbare tegenslagen. Kansen komen vaak in een andere vorm en uit een andere richting dan verwacht. Voorspoed komt soms via de achterdeur binnen, vermomd als tegenslag.

Voorbeeld

Er wordt een voorbeeld beschreven van Edwin C. Barnes die zich tot doel had gesteld dat hij een business partner van Thomas Edison zou worden. Hij had geen geld voor de trein naar waar Edison was en hij kende Edison niet. Hij besloot op een vrachttrein mee te liften en liet alles achter zich. Hij toonde zich bij het lab van Edison en had geen relevante opleiding. Edison vertelde later dat hij een bepaalde blik in de ogen van Barnes had gezien die het woord nee niet zou accepteren. Hij bood hem een vervelend baantje aan die niemand wilde hebben. Barnes investeerde zijn tijd en energie in deze baan, wetende dat het hem een stap dichterbij had gebracht en hem zou dienen om zijn doel te bereiken. Zo kon hij zich profileren. Na 5 jaar zat hij nog steeds in die job. Totdat zich een mogelijkheid openbaarde. Edison had een apparaat ontwikkeld, de Ediphone. Zijn salesteams wilden het ding niet meer verkopen, omdat het niet verkoopbaar bleek. Barnes zag het als een kans en wierp zich op om eigenhandig met dit apparaat de boer op te gaan. Hij werd er zo succesvol mee dat Edison een contract aan Barnes aanbood als distributeur en marketeer van dit apparaat in de VS. Dit was het begin van een samenwerking die meer dan 30 jaar standgehouden heeft en Barnes 2-3 miljoen dollar heeft opgeleverd.

Dit is een voorbeeld van hoe Barnes zichzelf in deze succesvolle partnership heeft gedacht.

Meer dan 500 mannen vertelden Napoleon Hill dat hun grootste succes precies één stap kwam nadat ze het bijna hadden opgegeven. Doordat ze hebben doorgezet, zijn ze onwaarschijnlijk succesvol geworden. Standvastigheid is bij hen allen het sleutelwoord geweest.

De kracht deze magie wordt in dit boek verder uitgewerkt. Het begint altijd als een idee of een plan of een doel. Als deze zich aandient, zal je de kracht die hier achter zit duidelijk worden.

In dit boek worden er 13 principes besproken die je je eigen kunt maken. Het antwoord op jouw succes komt echter uit je eigen brein.

Rijkdom

Wanneer rijkdom aankomt, komt ze zo snel en in zulke overvloed, dat je je afvraagt waar ze al die magere jaren is geweest. Het gaat makkelijk en eenvoudig.

Rijkdom betekent niet dat je hard moet werken. Rijkdom begint met een state of mind, met een beslist doel en geen of nauwelijks hard werken.

Valkuilen

- De eerste grote valkuil is de zwakte die we in ons hebben om in onmogelijkheden te denken. Het hoofd is heel sterk om legio redenen te verzinnen waarom iets NIET werkt of NIET gedaan kan worden.
Succes is voor diegenen die geloven dat succes mogelijk is. Dit heet succesbewustzijn.
- De tweede zwakte is dat men de neiging heeft om zich af te meten aan zijn eigen overtuigingen. Alles wat anders is dan de overtuigingen wordt betiteld als 'fout'.
Een voorbeeld hiervan was Henry Ford die de eerste V8 motor wilde laten ontwerpen. Hij had een brandend VERLANGEN om deze mogelijk te maken. Het duurde de ingenieurs meer dan een jaar om te accepteren dat het mogelijk zou zijn. Het is uiteindelijk gelukt.

Gedachtenkracht

Je bent de meester van jouw lot, de kapitein van jouw ziel. Gedachtenkracht maakt dit mogelijk. De aarde zweeft in ether. Het is een energievorm van een hele hoge vibratie. Het is een universele kracht die zich aanpast aan onze gedachten en die ons helpt om gedachten in materie om te zetten. Deze kracht maakt geen onderscheid tussen destructieve of constructieve gedachten. De hersenen raken gemagnetiseerd door de overheersende gedachten die we hebben. Geldbewustzijn moet er eerst zijn, voordat de rijkdom ons kan bereiken.