

## **Think and Grow Rich – Napoleon Hill**

### **Voorwoord + uitleg door de auteur**

Het boek begint met een uitleg over hoe dit boek tot stand gekomen is.

Napoleon Hill legt uit hoe hij als een jonge man door Andrew Carnegie gevraagd werd om een zeer opmerkelijke opdracht uit te voeren. Andrew Carnegie was toenmalig Amerika's rijkste ondernemer, hij was ten tijde van de grote depressie tussen de twee wereldoorlogen miljardair en op dat moment gepensioneerd.

Andrew Carnegie sprak over een 'geldmaakgeheim' die hij gedurende zijn werkzame jaren gedeeld heeft met jonge leerlingen die in zijn bedrijf kwamen werken. In die tijd (vroeg 1900-en) werkten voornamelijk alleen maar mannen, reden waarom ze steeds voorbeelden van mannen bespreken.

Andrew was er achter gekomen dat dit geldmakende geheim voor alle leerlingen net zo goed werkte als het voor hem had gewerkt. Daardoor wilde hij graag dat deze kennis wereldkundig werd gemaakt. Hij zou gezegd hebben dat deze kennis in scholen onderwezen zou moeten worden. Het zou het onderwijssysteem revolutioneren. Mensen zouden maar de helft van de tijd op school hoeven besteden dan ze nu doen. Vandaar zijn wens om Napoleon Hill deze opdracht te laten uitvoeren. Hij noemt het een formule voor persoonlijk succes. Hij voegt er verder aan toe dat rijkdom niet altijd in geld kan worden afgemeten. Deze formule werkt dus ook voor andere soorten van rijkdom.

Napoleon Hill heeft meer dan 20 jaar besteed aan het interviewen van ruim 500 extreem rijke mannen in Amerika, waar Andrew Carnegie hem toegang toe verschaftte. Dit waren mannen aan wie hij het geheim heeft geleerd. Iedere man aan wie hij het geheim heeft geleerd is op zijn unieke wijze zeer succesvol geworden, velen hiervan waren multimiljonairs. Als men deze opdracht van het afnemen van interviews en verzamelen van waardevolle informatie tegenwoordig opnieuw zou willen uitvoeren, dan zou het om en nabij 100.000 dollar kosten.

Het geheim zal niet expliciet worden genoemd in het boek. Als je er klaar voor bent, dan springt het van de pagina's op je af. Je zult het op de eerste pagina tegenkomen, of pas in het laatste hoofdstuk begrijpen, maar hoe dan ook zal het geheim zich aan je openbaren zodra jij hier klaar voor bent. Het openbaart zich alleen tot diegenen die ernaar ZOEKEN. Als je het ontdekt hebt, dan lees je het in ieder hoofdstuk. Het wordt meer dan 100 keer genoemd in het boek. Je moet het zelf ontdekken, dat is alles. Zorg dat je het moment waarop het je duidelijk wordt markeert door er op te toosten. Het zal namelijk het belangrijkste keerpunt in je leven zijn.

Het boek spreekt over 13 principes van geldmaken die je financiële onafhankelijkheid garandeert. Geld geeft vrijheid in lichaam en geest. De grootste vormen van rijkdom zijn blijvende vriendschappen, harmonieuze familierelaties, begrip en respect tussen zakenpartners en introspectieve harmonie. Dit alles leidt tot gemoedsrust.

Je zult dit alles aantrekken door het boek te lezen en te implementeren wat je hierin geleerd wordt. Wees klaar voor een VERANDERD LEVEN.

Het is geen leesboek. Het wordt aangeraden om het boek hoofdstuk voor hoofdstuk te bestuderen en een week tussen de hoofdstukken te laten zodat de informatie kan bezinken. Absorbeer het boek en maak het je eigen.

**Voorbeeld:** Blair is doof geboren, zonder oren. Hij voorkwam dat hij doofstom werd en veranderde zijn handicap in een aanwinst van onschatbare waarde. Dit voorbeeld wordt in het hoofdstuk over verlangen verder besproken.

Wat alle 500 mannen met elkaar gemeen hadden, is dat ze ideeën uitwisselden met elkaar. Ze maakten daarin gebruik van dit MasterMind principe waardoor nieuwe baanbrekende ideeën geboren werden. Je wordt aangeraden om een groep vrienden samen te stellen en wekelijks samen te komen om steeds een hoofdstuk te bespreken. Laat de groep zo veel leden hebben als je nuttig lijkt, waarbij het belangrijk is dat de sfeer in de groep vriendelijk en harmonieus is. Ieder lid moet het hoofdstuk doorgelezen hebben en doorgrond hebben voor de volgende bijeenkomst.

Maak notities van jullie besprekingen en zorg dat je ALLE IDEEËN opschrijft die door de discussie ontstaan.

Door dit proces maak je niet alleen gebruik van de som van kennis van ruim 500 rijke mannen, maar je boort ook je eigen bron van kennis aan, aangevuld met die van alle anderen.

Andrew Carnegie wilde dat deze magische formule (die hem een onwaarschijnlijke rijkdom had verschafft) beschikbaar zou worden aan mensen die er normaal gezien geen toegang toe zouden hebben en geen tijd hadden om te onderzoeken hoe je rijk wordt. Hij wilde ook de formule testen, hij wilde weten of het voor iedereen werkzaam was.

De hoogte van opleiding is niet van belang bij deze formule. Deze formule is getest door jonge mannen die in het bedrijf van Andrew Carnegie werkzaam waren die weinig opleiding hadden genoten. Het lukte ze om grote rijkdom te vergaren. Schoolse kennis draagt volgens Andrew Carnegie niet bij aan zakelijk succes.

JE MOET WETEN WAT JE WILT. Alleen dan werkt de formule. Zelfs voordat die 500 mannen van dit geheim afwisten, hebben meer dan 100.000 mannen en vrouwen er hun voordeel mee gedaan, zoals AC wilde. Sommigen vergaarden fortuinen, anderen bereikten bijvoorbeeld harmonie in de thuissituatie.

President Woodrow Wilson gebruikte dit geheim veelvuldig gedurende de eerste wereldoorlog, waar hij het deelde met de soldaten. Het bleek een belangrijke factor in het verzamelen van de noodzakelijke gelden voor deze oorlog.

Manuel Louis Quezon (president van de Filipijnen tussen 1935 en 1944) heeft het geheim gebruikt om vrijheid voor de Filipijnen te bereiken.

Thomas A. Edison was een toonaangevende ontdekker. Hij had maar 3 maanden op school gezeten en is gegaan van een loon van 12.000 dollar per jaar naar een fortuin.

Zodra het geheim begint te werken, dan wordt je meegesleept naar succes, het kost nauwelijks enige moeite en je hoeft nooit meer toe te geven aan falen!

De prijs van deze kennis is niet vergelijkbaar met de waarde van dit magische geheim. Het is niet te koop of te vinden voor diegenen die er niet klaar voor zijn.

Rijkdom is niet buiten jouw greep en niet afhankelijk van je opleidingsniveau.

Als je sceptisch bent, is er een indrukwekkende lijst van toonaangevende mannen die allemaal succesvol werden door middel van deze formule (lijst p. 13 Authors' preface).

Napoleon Hill heeft niemand ontmoet die niet succesvol is geworden nadat ze het geheim hebben toegepast op het gebied waar ze voor kozen. Andersom werkt het precies zo: zonder het geheim is het onmogelijk om succesvol te zijn.

Als je er KLAAR voor bent, dan zal je niet alleen weten WAT te doen, maar ook HOE het te doen en het zal inclusief een stimulans komen om ermee te starten.

TIP: alles wat je bereikt, alle verzamelde rijkdom beginnen met een idee.

Als je er klaar voor bent, ben je al in bezit van het halve geheim.